



**ENCONTRO DE  
PROVEDORES REGIONAIS**  
Como adicionar valor  
à banda larga

**Marabá**



Associação Brasileira de  
Provedores de Internet e Telecomunicações

**Marcelo Couto**  
Diretor de Comunicação e Marketing

**ABRINT - Associação Brasileira de Provedores de Internet e Telecomunicações.**

- ❖ Entidade de REPRESENTATIVIDADE
- ❖ Sem fins lucrativos que reúne os prestadores de serviço de acesso à Internet e pequenas e médias empresas de Telecomunicações.
- ❖ Fundada em 2008, representa mais de 700 empresas do ramo presentes e quase todos território nacional.



**Missão: representar os Provedores Regionais perante o governo e a sociedade e promover melhor qualidade nos serviços de internet do país.**



## Encontro anual de provedores:

- Promove **3 dias** de palestras com feira de expositores;
- Evento de 2013 reuniu mais de **1000** pessoas de **700** empresas diferentes.
- Atendem mais de **2 milhões** de assinantes banda larga fixa
- Geram mais de **34mil** empregos diretos
- Consomem **180 Gigabits** de banda







**Após Abrint:** os provedores passaram a ser reconhecidos na grande mídia e governo.



Ministro  
Paulo  
Bernardo  
Minicom



João  
Rezende  
Pres.  
Anatel





**Abrint hoje é reconhecida internacionalmente em entidades como LACNIC, IGF, UIT, ICANN, Cabase, etc...**



**Acordo de  
colaboração  
Abrint - Br  
Cabase – Ar  
e Curaçao**



## LINHAS DE CRÉDITO PARA PROVEDORES



*O banco nacional  
do desenvolvimento*

**Ministério das  
Comunicações**



**Reunião Abrint BNDES – RJ  
Julho de 2013**

Abrint tem atuado junto ao Ministério das Comunicações, BNDES e outras instituições na liberação de linhas de crédito como Finame e Cartão BNDES entre outras.

- Em 14/01/2014 foi liberado finame para fibra óptica
- Prazo de até 96 meses (8 anos)
- Carência de 3 a 36 meses
- Valor até R\$ 1,5 Milhão





# Como e porquê agregar valor a banda larga?



**AGREGAR VALOR  
A BANDA LARGA**



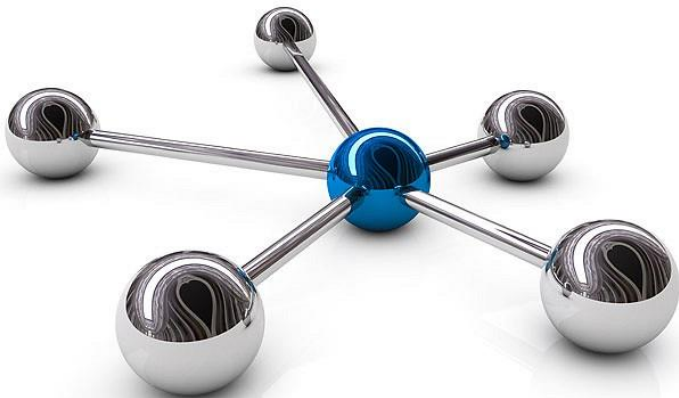
## Por que agregar valores?

- ◉ Além aumentar a receita mensal aumenta o valor agregado da marca no mercado, ganhando satisfação e fidelização dos clientes.

## Cenário Atual:

As bandas IP aumentaram e os preços caíram, a rede está montada e em pleno funcionamento.

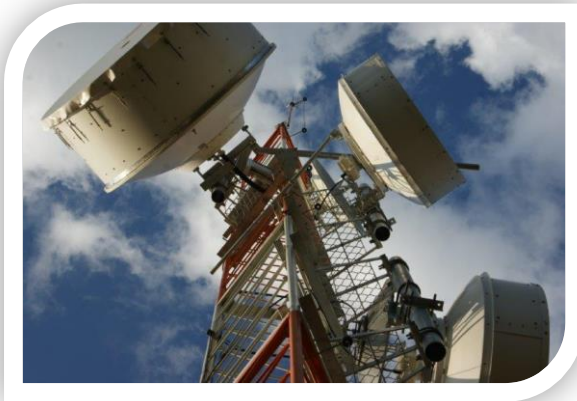
- ◉ **Diante desse cenário, poderemos usar a mesma estrutura existente e oferecer novos serviços?**







**É importante entender que agregar valores a sua rede não é apenas vender novos produtos e ofertá-los em planos combos, mas também tudo que lhe dá qualidade e suporte a novos produtos.**



Backbones Licenciados



Redes cabeadas por fibra, HFC, UTP, ADSL ,metálicas, etc...



## Investimentos em Redes FTTH

### Fibras ópticas:

- Em 2013, **25%** da produção total do maior fornecedor de fibras ópticas brasileiro foi destinada aos provedores regionais.

### Vantagens:

- Mais qualidade no serviço como:
- Velocidade estável;
- Agregar produtos triple e quadruple-play;
- Menor custo operacional;
- Ofertas de planos Ultra Banda Larga, etc...



## Mas, em quais redes investir?

### Redes cabeadas:

1. FTTH GPON ou EPON
2. PAC-PON
3. XDSL
4. UTP
5. HFC

### Considerar:

- Mercado de atendimento;
- Valor de investimento;
- Retorno a curto, médio e longo prazo;
- Sobrevida da tecnologia aplicada.  
(rede p/ 5, 10 ou 20 anos)







## Mas, quais serviços agregar?



1. Redes Intranet c/ Wi-Fi indoor e outdoor
2. Redes Wifi Móvel
3. Enlaces ponto a ponto licenciados e não licenciados
4. Telefonia IP
5. Telefonia STFC (Fixa)
6. TV por assinatura (HFC, DTH ou IPTV)
7. VoD (vídeo por demanda ), OTT (Over the Top)
8. CFTV (circuito fechado de TV)
9. Vídeo Monitoramento de cidades
10. Serviços em nuvem
11. Data Centers
12. Call Centers especializados
13. Cache de alta performance. (Mara, Pear APP, Tagos)



## Telefonia por IP

### Métodos

- Conversação direta PC – PC (ex. Skype)
- Conversação ATA – PC ou ATA – ATA
- Conversação ATA – STFC



### Serviços

- ✓ Serviços de ramais
- ✓ Serviços de interfonos
- ✓ Telefonia convencional



## Telefonia por IP

### Caso de Sucesso

**Empresa: Kyatera Informática - Campinas**

Provedor de acesso a internet 100% wireless 5.8 Ghz

### Serviço de valor agregado:

- Interfone para condomínios horizontais
- Extensão telefônica
- Serviço telefônico local, DDD, Celular e DDI



### Investimentos Iniciais:

Qtde.	Descrição	Preço Unitário	Preço Total
01	Servidor	R\$ 14.000,00	R\$ 14.000,00
01	Software	R\$ 4.500,00	R\$ 4.500,00
500	ATAs	R\$ 90,00	R\$ 45.000,00
		<b>Total</b>	<b>R\$ 63.500,00</b>

**Retorno de investimento: 4 meses**





## Redes WiFi Móvel

- Redes Wifi em praças, parques, restaurantes, Shoppings, etc





## Redes Intranet

**Investimentos:** rede wireless multiponto básica sem firewall e equipamentos de baixo custo:



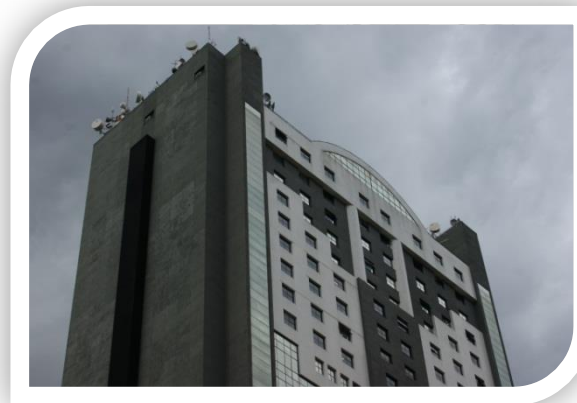
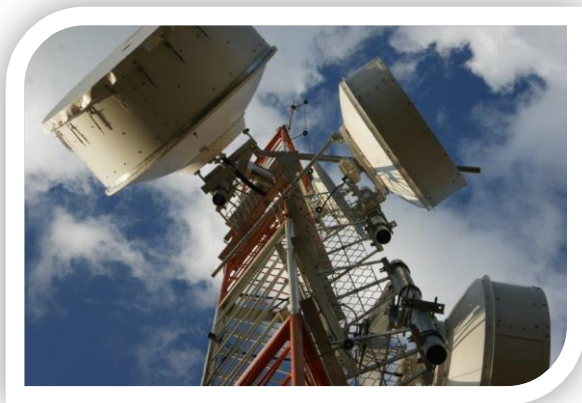
Qtde.	Custos	Total	Venda Mensal
20 Pontos	R\$ 300,00	R\$ 6.000,00	R\$ 175,00/ponto
		<b>Lucro Mensal</b>	<b>R\$ 3.500,00</b>

Obs.: Redes maiores com firewall e fibra óptica com maior qualidade. Lucro Mensal pode ser muito mais representativo.

**NÃO CONSIDERANDO AQUI O VALOR EXTRA DO LINK IP**



## Backbones de Transporte Licenciados



Ligando sua base até os PTTs

### Investimentos iniciais

Qtde.	Custos Rádios	Infraestrutura	Investimento
1 Enlace 400Mbits	R\$ 75.000,00	R\$ 80.000,00	R\$ 155.000,00





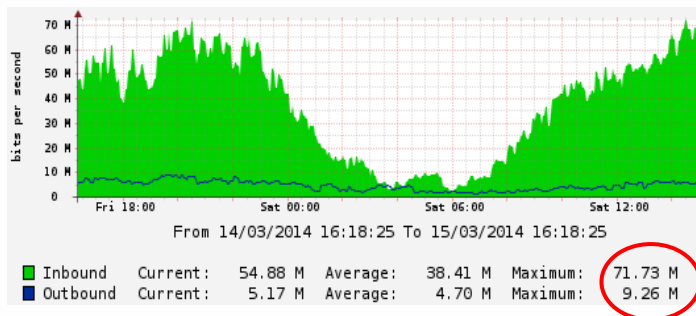
## PTT – Ponto de Troca de Tráfego

### VANTAGENS

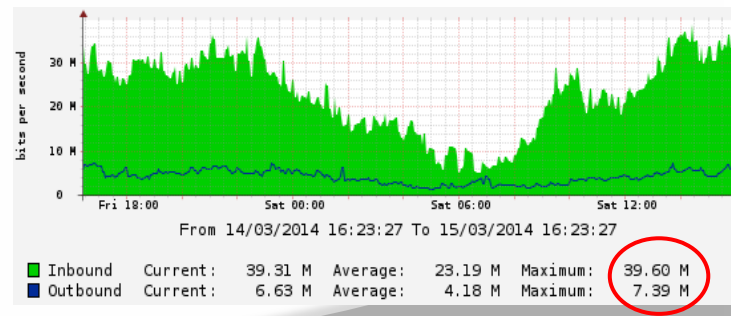
- Compra de link IP com menor custo
- Venda de link IP com maior margem de lucro
- Baixa Latência
- Alta confiabilidade (SLA – service level agreement)
- Maior capacidade de tráfego de dados, voz e imagens;
- Política de peering e gateway com as principais operadoras
- Redução no tráfego de link IP de operadoras
- Mais velocidade para seus clientes



Tráfego sem PTT



Tráfego com PTT





## Caso de Sucesso

**CENSANET/ IMA TELECOM– Campos de Goytacazes, RJ**  
**Colocation Direct TV**

## Data Centers



### SERVIÇOS:

- Hospedagem de hosts
- Colocation
- Servidor virtual
- Instalação de PTT
- Computação em Nuvem
- Serviços de Segurança da Informação

**INVESTIMENTOS MÉDIOS**

**A partir de R\$ 200Mil**

## Conclusão

O provedor de internet regional, tem a possibilidade de gerar e agregar valores adicionais, utilizando sua infraestrutura atual melhorando sua receita e ofertando melhores serviços.





## **6º. ENCONTRO NACIONAL DE PROVEDORES**

**Dias 14, 15 e 16 de Maio**

**Local: Hotel Maksoud Plaza – SP**

**3 dias de Palestras técnicas,  
regulatórias e feira de expositores.**





Muito obrigado por sua atenção.